

UHUWMGZN



EEN UITGAVE VAN UW HUIS, UW WENSEN

22

Roel Breman:

IFC plug-in:

automatische link
tussen tekenmodellen
Efficiënt, snel,
foutloos

08 Digitaal en toch persoonlijk



22

**Hendriks
Bouw en Ontwikkeling:**

**Meer dan... een
samenwerking**

13

**Koperskeuze
Elektra:**

Een primeur in de
nieuwbouwwereld





Van eigen tekening
naar ideale
badkamer

Inhoud

03	Voorwoord	13	Koperskeuze Elektra
04	Resultaten 2023	16	Bouwbedrijf: Hendriks Bouw en Ontwikkeling
05	Participanten	22	Installateur: Roel Breman
06	De werkwijze van UHUW	27	Merken: Hotbath en Sanibell
07	UHUW: Meer dan een digitale showroom	28	Over de merken
08	Kopers: Gemak voor jong en oud(er)	31	UHUW team

Voorwoord

Bij Uw Huis, Uw Wensen draait alles om samenwerken en samen ontwikkelen. Dat is precies waarom we deze coöperatie jaren geleden hebben opgericht. Het afgelopen jaar hebben we weer eens gemerkt hoe vruchtbaar die samenwerking is, met twee grote innovaties als resultaat.

De kracht van de coöperatie

Onze digitale showroom is uitgebreid met de Koperskeuze Elektra. Hiermee kunnen kopers van nieuwbouwwoningen eenvoudig digitaal de locaties van lichtpunten, tv-aansluitingen en wifi bepalen, de serie voor het schakelmateriaal en eventuele pakketten kiezen. Dit biedt niet alleen meer gemak voor de koper, maar zorgt ook voor aanzienlijke efficiencyvoordelen voor installateurs en bouwbedrijven. Meer hierover leest u op pagina 13.

Een andere opvallende ontwikkeling komt van installatiebedrijf Roel Breman. Met de IFC plug-in, die projectvoorbereider Sven Schippers heeft ontwikkeld, worden tekeningen automatisch omgezet naar het juiste format en tekenprogramma. Dit betekent dat alle betrokken partijen vanuit één centraal tekenmodel werken. We zijn Roel Breman enorm dankbaar voor deze flinke stap vooruit in efficiëntie en samenwerking. Meer details over de IFC plug-in vindt u op pagina 22. Dit illustreert voor mij perfect de kracht van onze coöperatie. We delen kennis met elkaar, bespreken ideeën én gaan over op actie. Zo blijven we flexibel en bieden we kwaliteit voor alle partijen: installateurs, bouwbedrijven en kopers.

Bouwbedrijven

We werken niet alleen nauw samen met onze leden. We zien de bouwbedrijven die met UHUW werken ook als partners waarmee we samenwerken om processen in een bouwproject nog verder te optimaliseren. Het is fijn om te horen dat bouwbedrijven dit ook waarderen. Op pagina 16 vertelt kopersbegeleider Jeffrey van Nuland van Hendriks Bouw over onze samenwerking en wat de digitale showroom voor Hendriks Bouw betekent.

Voor jong en oud(er)

We spraken ook met drie kopers over hun ervaringen met de digitale showroom. De gesprekken tonen aan dat jong en oud(er) met het systeem uit de voeten kan. Onze specialisten helpen waar dat nodig is, op het gebied van inrichten of om kopers wegwijs te maken in het systeem. Het resultaat? Drie prachtige badkamers, precies zoals de kopers wilden. Te zien op pagina 8.

Vertrouwen

Ik ben dankbaar voor het vertrouwen, de krachtige samenwerkingen en alle nieuwe ideeën die voortkomen uit onze coöperatie. Ook dit jaar blijven we ons ontwikkelen. We werken aan plannen voor een meerwerkmodule en onderzoeken verdere mogelijkheden om ons systeem nog efficiënter te maken.

Ook de voordelen van onze digitale showroom ervaren?

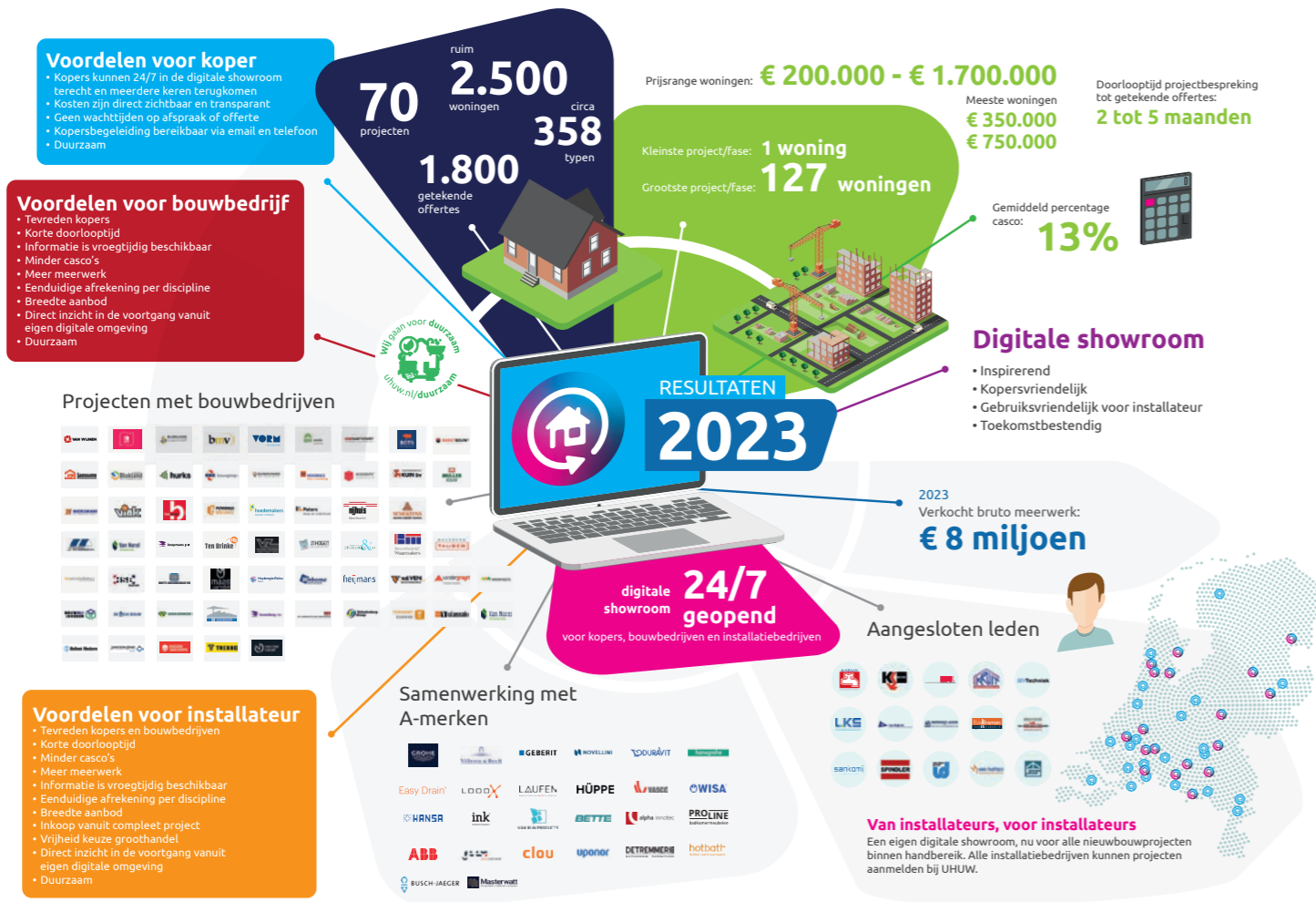
Ga naar www.uhuw.nl/participeren voor alle mogelijkheden of neem gerust contact met ons op via 015 - 26 82 569 of astrid@uhuwnl.

Astrid le Poole – Geenen
Bestuursvoorzitter Uw Huis, Uw Wensen



In 2023 hebben we meer dan ooit gezien **wat nauw samenwerken oplevert.**

De resultaten van 2023



UHUW **participanten**

De coöperatie Uw Huis, Uw Wensen telt 15 installateurs die als lid zijn aangesloten. Daarnaast hebben nog eens 23 installatiebedrijven nieuwbouwprojecten als participant bij ons ondergebracht. Alle installateurs zijn welkom om projecten onder te brengen, ook als het om één project gaat. Onze leden en showroom- of projectparticipanten zorgen samen dat een eigen digitale showroom voor elk nieuwbouwproject binnen handbereik is.

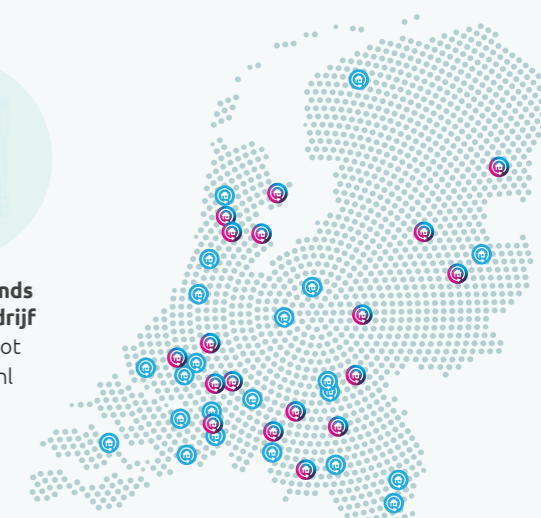
- de KRAAN** Installatietechniek B.V.
Etten-Leur
www.dekraan.nl
- Gebr. Kok B.V.**
Hoogkarspel
www.gebrkok.nl
- Installatie Maatschappij H.Ek B.V.**
Den Bosch
www.hekbv.com
- Installatiebedrijf Kruit**
Moordrecht
www.installatiebedrijfkrut.nl
- LKS** installatietechnik
LKS Installatietechnik B.V.
Asten
www.lksinstallatietechnik.nl
- Lou Buijs bv**
Lou Buijs B.V.
Volendam
www.loubuijs.nl
- MORRENHOF-JANSEN** INSTALLATIEBEDRIJVEN
Morrenhof Jansen
Dalfsen
www.morrenhof-jansen.nl
- RoelBremant** installatiebedrijf
Roel Breman
Installatiebedrijf B.V.
Alblasserdam
www.roel-bremant.nl
- sankomij** installatietechnik
Sankomij
Installatietechnik B.V.
Veldhoven
www.sankomij.nl
- SEVTechniek**
SEV Techniek
Heiloo
www.sevtechniek.nl
- SPINDLER**
Spindler Installatietechnik
Rotterdam
www.spindler.nl
- van dam groep**
Van Dam Groep
Rijssen
www.vandamgroep.com
- van hof ten** installatietechnik bv
Van Hoften
Installatietechnik B.V.
Hardinxveld-Giessendam
www.vanhof tenbv.nl
- VAN LOSSER INSTALLATIEGROEP**
Van Losser
Installatiegroep
Hengelo
www.vanlosser.nl
- znl**
Zuid Nederlands
Installatiebedrijf
Berkel-Enschot
www.znibv.nl



Jaap Driessen
Sankomij Installatietechnik

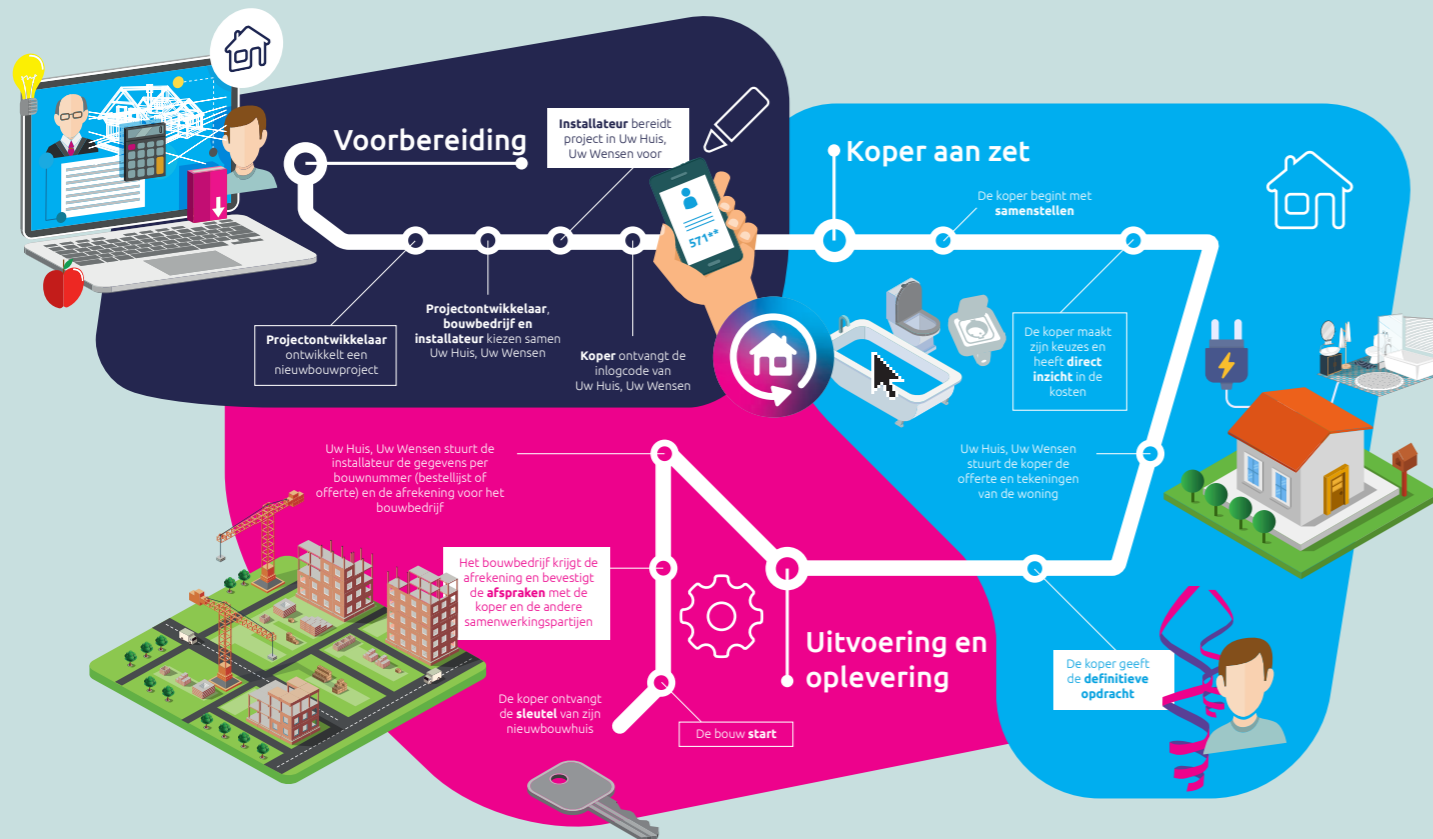
“Het voordeel van UHUW is dat als we een piek hebben, we altijd UHUW specialisten kunnen inschakelen om ons te ondersteunen.”

Doet u met ons mee?
www.uhuw.nl/participeren



De werkwijze van UHUW

Uw Huis, Uw Wensen besteedt veel aandacht aan de voorbereidingsfase van een nieuwbouwproject, zodat het proces richting oplevering soepel en efficiënt verloopt.



John van de Sande
Installatie Maatschappij H.Ek

“Het systeem is flexibel en aan te passen aan ieder project. We kunnen al onze projecten erin kwijt. Er zijn geen beperkingen qua doelgroepen, type projecten en woningen.”

Doet u met ons mee?
www.uhuw.nl/participeren

UHUW: meer dan een digitale showroom

Een eigen digitale showroom is dichterbij dan u misschien denkt. Want ook met een enkel nieuwbouwproject bent u van harte welkom bij Uw Huis, Uw Wensen. UHUW is er voor elke installateur en onze mogelijkheden om in te stappen sluiten daar precies op aan. U kunt per project instappen, met verschillende opties om uw showroom in te richten. UHUW kent ook een volledig lidmaatschap, met veel voordelen en medezeggenschap in de ontwikkeling van UHUW.

Alle voordelen op een rij

- Het systeem is volledig op installatiewerkzaamheden ingericht.
- Eenvoud: het hele proces is gedigitaliseerd.
- Aanzienlijk kortere doorlooptijd dan via een fysieke showroom.
- Minder casco's: de koper kan, op een eigen moment, rustig alle mogelijkheden bekijken en een afweging maken.
- Meer meerwerk, omdat kopers meer mogelijkheden ontdekken voor hun droombadkamer.
- Informatie vroegtijdig beschikbaar vanaf het moment dat de koper de offerte tekent.
- Tevreden kopers en bouwbedrijven, omdat het proces van koperskeuze soepel en efficiënt verloopt.
- Eenduidige afrekening per discipline.
- Breed aanbod van A-merken, waarbij u zélf kiest welke merken voor een project beschikbaar worden gesteld.
- Vrijheid keuze van groothandel.
- Inkoop vanuit een compleet project of per bouwnummer, inclusief de artikelnummers van de gekozen groothandel.
- Duurzaam door onder meer A-merken, minder transport en minder documentatie.
- IFC plug-in: automatische link tussen tekenmodellen. Efficiënt, snel en foutloos.

Ook participant worden?

In het onderstaande overzicht ziet u precies welke mogelijkheden van deelname er zijn.

De 3 samenwerkingsvormen met UHUW	Project participant	Showroom participant	Totaal lidmaatschap
Eigen digitale showroom	🔒	🔒	🔒
Vrijheid van inkoop	🔒	🔒	🔒
Keuze eigen beheer showroom en projecten	⊗	🔒	🔒
Mede-eigenaar van UHUW en besluitvorming in ALV	⊗	⊗	🔒
DEELNAME AFSPRAKEN	Per project	Per jaar	Continue

Kijk op www.uhuw.nl/participeren voor alle mogelijkheden om u aan te sluiten bij Uw Huis, Uw Wensen. We geven u graag een (digitale) rondleiding door onze showroom. Dan kunt u met eigen ogen zien hoe gestroomlijnd ons systeem ook voor u kan werken. Neem gerust contact met ons op via telefoonnummer 015 268 25 69 of per mail: info@uhuw.nl.



”

We konden echt alles precies laten maken, zoals we wilden. **Die vrijheid en flexibiliteit heb ik nog niet eerder meegemaakt.**

MICHEL EN NIKITA



Gemak voor jong en oud(er)

Een nieuwbouwwoning! Het kan je eerste, laatste of enige kans zijn om een woning helemaal naar wens te maken. Agnes en Peter, Femke en Wouter en Nikita en Michel grepen die kans. En hoe!

Digitaal en toch persoonlijk

Of iemand nu hulp nodig heeft met het digitale systeem, het inrichten van de badkamer of het maken van productkeuzes, onze specialisten staan klaar om te ondersteunen.

Voor Wouter en Femke is dit hun eerste nieuwbouwwoning: 'Het is best lastig om zo vroeg al keuzes te maken, terwijl het nog niet zichtbaar en tastbaar is. Je moet over zoveel dingen nadenken. Dan is het wel heel fijn om begeleiding te krijgen. Zo kregen we handige tips over waar we het bad konden plaatsen en hoe groot de wastafel kon zijn.'

Agnes en Peter zijn juist heel ervaren met nieuwbouwwoningen en het inrichten hiervan. 'Ik heb in de bouw gewerkt en heb zelfs jaren geleden mijn eigen huis gebouwd', legt Peter uit. 'We weten

hoe we een ruimte moeten inrichten.' Agnes vult aan: 'Dat was inderdaad het probleem niet, maar we zijn al wat ouder en niet zo thuis in de digitale wereld. Het begin was spannend, maar we zijn erg goed op weg geholpen. Daarna ging het heel soepel. We konden onze weg prima vinden in de digitale showroom en hebben ook alles online geregeld.'



Michel en Nikita waren in het begin wat sceptisch: 'We wisten heel goed wat we wilden. Maar hoe regel je dat digitaal? Normaal ga je ergens naartoe en praat je direct met iemand. Dat was nu niet het geval. Om het tastbaarder te krijgen, hebben we een schets gemaakt en geupload. Uw Huis, Uw Wensen heeft deze schets in de showroom verwerkt. En ze hebben gekeken of het ook allemaal kon. Ideaal. En ook verder was het contact heel goed. We konden ze altijd bereiken en kregen snel antwoord.'





MICHEL EN NIKITA
MET HUN TWEE KINDEREN

Voor Agnes en Peter is dit het huis waar ze verder oud in willen worden. 'Ja, het is de bedoeling dat dit onze laatste woning is', laat Agnes weten. 'En dat we dit dan zo volledig naar wens hebben kunnen inrichten, is echt bijzonder. We hebben ook heel veel accessoires gekozen, veel meer dan onze burens. Als we iets doen, dan doen we het goed.'

'Wat standaard bij het project hoorde was minimaal', geeft Peter aan. 'We hebben alles laten aanpassen naar eigen smaak. We wilden bijvoorbeeld meer ruimte voor de inloopdouche. Dit hebben we met een andere indeling en een langwerpige kast kunnen regelen. En met een grote vierkante douchekop en drukknoppen om de douche te bedienen is het helemaal naar onze smaak.'

Femke en Wouter haalden veel inspiratie van Pinterest. 'We richten misschien maar één keer in ons leven een nieuwbouwwoning in', vertelt Femke. 'Dat wilden we dan ook wel echt goed doen. En door veel rond te kijken, wisten we beter wat we wilden.'

Wouter vult aan: 'We hebben veel zelf bedacht, zoals een wand met een nisje erin, een doorgetrokken muur richting het toilet en bijzondere tegels. Het was echt maatwerk. Alles wat we wilden, kon ook gedaan worden. Er was ook veel keus in producten. We hebben alles in de digitale showroom kunnen uitkiezen. En we zijn nog steeds heel blij met onze badkamer.'

Keuzes maken op je gemak

'Voor we begonnen, vond ik het idee om digitaal te werken niet heel fijn, vertelt Michel. 'Maar eigenlijk was die afstand wel heel prettig. Het zorgde ervoor dat we echt onze eigen keuzes konden maken. Er is geen druk van een verkoper wat in een fysieke showroom nog weleens het geval is. Daar gaan ze meer voor de winst. Bij UHUW is dat heel anders. Zij geven echt eerlijk advies. En je bepaalt zelf of en wanneer je contact wilt.'

Agnes en Peter wisten heel goed wat ze wilden: 'We hebben altijd onze eigen ideeën. We zijn ook niet naar een showroom geweest. We wisten het toch al precies. En in de digitale showroom hadden we veel keus: van kleine accessoires tot grote meubels. Allemaal goed met elkaar te combineren. En het was heel fijn om dit

vanuit huis te doen. Nu konden we wanneer we maar wilden even kijken. We hoefden niet weg, zeg maar. In een fysieke showroom heb je die tijd niet.'

'Het was niet alleen fijn dat we nergens naartoe hoefden', vertelt Wouter. 'We konden door het digitale systeem ook heel gemakkelijk onze keuzes delen met vrienden. We hebben vaak screenshots naar onze vrienden groepsapp gestuurd. Zo kon iedereen met ons meedenken.'

3D-tekeningen voor het echte gevoel

Het meest fijne aan het systeem vond Wouter de 3D-tekeningen: 'Keuzes maken als iets nog niet zichtbaar of tastbaar is, is lastig. Maar de 3D-tekeningen gaven een heel goed beeld.



**De 3D-tekeningen
geven het gevoel
dat je een beetje kan
rondlopen.**

WOUTER EN FEMKE



WOUTER EN FEMKE



Het is bijna alsof je een beetje kunt rondlopen. Fem vult aan: 'De tegels konden we niet in het portaal uitkiezen, maar deze werden wel in het 3d tekening verwerkt. Zo kregen we toch een goed beeld van hoe het zou worden.'

Agnes en Peter zijn het hier helemaal mee eens: 'De 3D-tekeningen zijn echt fijn. Hadden we een keuze gemaakt, dan zagen we het geheel duidelijk op de tekeningen terug: de indeling én de kleuren bij elkaar.'



We zijn niet thuis in de digitale wereld, **maar het ging heel soepel.**

AGNES EN PETER

Elektra voor nog meer gemak

Op de vraag of ze ook elektra via de digitale showroom hadden willen regelen, was het antwoord eenduidig: Dat was heel fijn geweest! Als dit digitaal kan, dan heb je ook bij de keuzes voor elektra meer vrijheid én je krijgt eerder een beeld van hoe het eruit komt te zien.



AGNES EN PETER



Kopers kiezen digitaal **elektrapunten en smart home-oplossingen**

FOTO ABB

EEN PRIMEUR IN DE NIEUWBOUWWERELD

Digitale showroom met **Koperskeuze Elektra**

We hebben in samenwerking met ABB onze digitale showroom uitgebreid met een elektramodule. Kopers van nieuwbouwwoningen kunnen nu digitaal bepalen waar de lichtpunten, wandcontactdozen en aansluitingen voor tv en wifi komen in de gehele woning en welke smart home-oplossingen ze willen. En ze kunnen kiezen uit een uitgebreid aanbod van schakelmateriaal. Een primeur in de nieuwbouwwereld.

Werking elektramodule

Net als bij de koperskeuze sanitair bepalen de installateur en het bouwbedrijf per project de mogelijkheden binnen de digitale showroom. Ze geven vooraf aan welke keuzes de koper kan maken voor elektrapunten, aansluitingen en verschillende pakketten op maat van het project ingericht zoals smarthome-oplossingen, laadpaal en zonnepanelen. Kan in een bepaald gedeelte van de woning niets veranderd worden, dan kan de koper daar ook niets aanpassen.

Als de mogelijkheden bekend zijn, komen de plattegronden in het systeem te staan. De koper ziet

per woonlaag een interactieve kaart met de standaard elektrapunten en aansluitingen en kan hierin naar wens elementen verplaatsen, wijzigen, verwijderen of toevoegen.

Duidelijke gids

De koper komt eerst op een hulppagina waar uitleg en tips staan. Ze ontdekken hier waar ze aan moeten denken bij het maken van keuzes voor elektrapunten, aansluitingen en het schakelmateriaal. Alle informatie die nodig is om de juiste keuzes te maken, staat in de showroom. Hebben ze toch nog vragen? Dan kunnen ze die altijd stellen aan een specialist van Uw Huis, Uw Wensen.





Met ABB hebben we een **krachtige module ontwikkeld** waar we trots op zijn.



FOTO ABB



FOTO ABB



Elektramodule brengt tijdwinst, efficiëntie, en inzicht.

Aparte trajecten mogelijk

Sanitair en elektra zijn twee losse modules binnen de showroom. De trajecten kunnen onafhankelijk van elkaar lopen met een eigen sluitingsdatum en offerte. Zijn in een bouwproject twee aparte installateurs voor sanitair en elektra, dan zien zij alleen de informatie voor hun eigen onderdeel. De koper ziet beide modules.

Voordelen voor alle partijen

De toevoeging van de Koperskeuze Elektra brengt voordelen voor alle partijen binnen een nieuwbouwproject.

John van de Sande van Installatie Maatschappij H.Ek benadrukt het gemak voor installateurs: 'Waar kopers eerder op verschillende plekken keuzes maakten voor hun nieuwbouwwoning, staat de belangrijkste informatie van de twee disciplines voor installateurs nu op één plek: eenduidig voor alle partijen. Dit zorgt voor veel minder fouten en faalkosten.'

Voor kopers betekent de elektramodule meer vrijheid en inzicht in de mogelijkheden met directe prijsinformatie bij elke keuze die ze maken. Ze krijgen een compleet overzicht van de standaardansluitingen en mogelijkheden voor aanpassingen. En ze kunnen in alle rust vanuit hun eigen huis goed overwogen beslissingen nemen.

Dat de kopers zelf hun keuzes in het digitale platform zetten, levert flink wat tijdwinst op voor bouwbedrijven. De kopersbegeleider hoeft dit nu niet meer zelf uit te

tekenen met de koper. En als er nog een gesprek nodig is, dan is de koper veel beter voorbereid. En ook voor bouwbedrijven zorgt de eenduidige informatie van deze twee belangrijke onderdelen in een bouwproject voor een flinke efficiëntieslag en minder fouten.

Sterke samenwerking tussen ABB en UHUW

Om de elektramodule goed neer te zetten, is UHUW de samenwerking aangegaan met ABB. Astrid le Poole: 'Ons doel is het verbeteren van de koperservaring en het stroomlijnen van processen voor installateurs en bouwbedrijven. Met ABB hebben we een krachtige gebruikersvriendelijke module ontwikkeld waar we trots op zijn.'

De voordelen

- Vrijheid voor kopers
- Tijdwinst voor bouwbedrijven
- Minder faalkosten voor installateurs
- Eenduidige informatie voor alle partijen

Leon de Laat, salesmanager van ABB, is net zo enthousiast: 'Het is een succesvolle samenwerking gericht op waardecreatie. De digitale showroom maakt de keten een stuk sterker. Kopers kunnen hun woning tot op detail naar eigen wens inrichten en installateurs en bouwbedrijven kunnen heel efficiënt samenwerken.'

Feestelijke en inspirerende lancering

Begin dit jaar hebben we de primeur van de Koperskeuze Elektra goed gevierd, samen met verschillende installateurs en bouwbedrijven. Tijdens een inspirerend evenement in het Experience Center van ABB hebben we de elektramodule geopend én de aanwezigen met presentaties en demonstraties meegenomen in de toekomst van de bouwwereld.



Paul Markesteijn, business developer bij ABB, demonstreerde de mogelijkheden van huisautomatisering met free@home. Petra Leenders, hoofd project-coördinatoren, gaf een uitgebreide rondleiding door de digitale showroom.

En Kees Jan 't Mannetje, ook business developer bij ABB, gaf inzicht in de ontwikkelingen op het gebied van duurzaam en smart bouwen.

Toekomstplannen: blijven ontwikkelen

De elektramodule is volledig klaar voor gebruik en de eerste reacties zijn positief. 'Maar we staan niet stil,' legt Petra Leenders uit. 'De digitale showroom is zo gebouwd, dat we gemakkelijk kunnen uitbreiden. We blijven het platform ontwikkelen om steeds te blijven voldoen aan de behoeften van installateurs, bouwbedrijven en kopers.'



”

Met UHUW kunnen we sneller bouwen en hebben we minder kosten.

JEFFREY VAN NULAND



Hendriks Bouw en Ontwikkeling

Meer dan... een samenwerking

Hendriks Bouw en Ontwikkeling werkt nu vijf jaar met Uw Huis, Uw Wensen. De processen zijn inmiddels op elkaar afgestemd en de samenwerking loopt soepel. Toch zijn beide partijen nog niet uitontwikkeld met elkaar. We spraken kopersbegeleider Jeffrey van Nuland over woondromen waarmaken, verwachtingen managen en samen blijven verbeteren.

Historie en innovatie gaan hand in hand bij Hendriks

Het bedrijfspand ademt een en al sfeer, historie en innovatie: van de bronzen beelden van de oprichters bij binnenkomst en de lange hal met foto's tot de prachtig ingerichte vergaderruimtes. Geen wonder dat Jeffrey enthousiast is over zijn baan: 'Ik zeg altijd dat ik het leukste vak ter wereld heb: koffiedrinken met kopers terwijl ik ze help hun droomwoning te realiseren.'

Verwachtingen waarmaken en managen

Kopers begeleiden van aankoop tot droomwoning is niet alleen leuk, het is ook uitdagend.



Jeffrey legt uit: 'We willen dat de koper zijn droomhuis kan bouwen én we moeten ervoor zorgen dat het bouwproces soepel verloopt. Dat vraagt om het managen van verwachtingen.

We gaan bij Hendriks voor het beste advies en dat is niet altijd in lijn met wat mensen in eerste instantie willen. Om dan samen naar de mogelijkheden te kijken en blijde gezichten te zien bij de oplevering is echt mooi.'

Samen verder ontwikkelen

Hendriks werkt nu vijf jaar met UHUW. In het begin was het even zoeken om de processen op elkaar afgestemd te krijgen. 'Maar ik kan niet anders zeggen, dan dat de samenwerking heel succesvol is,' vertelt Jeffrey.





FOTO WIM ROEFS



FOTO WIM ROEFS



UHUW ontzorgt ons op gebied van sanitair. **Dat scheelt mij veel tijd.**

‘De digitale showroom van UHUW sluit perfect aan op onze visie: inspelen op technologische veranderingen en verder digitaliseren. Dit om processen efficiënter te laten lopen én om de klant ook digitaal te betrekken bij het bouwproces. Kopers willen steeds vaker buiten kantooruren met hun nieuwbouwwoning aan de slag. Met de digitale showroom die 24/7 open is, kan dat.’



We hebben grip op de keuzemogelijkheden voor kopers.

‘En UHUW is ook gewoon een fijne club om mee samen te werken,’ gaat Jeffrey verder. ‘Als we vragen hebben, zijn ze altijd bereikbaar. En ze ondernemen gelijk actie als dat nodig is. Verder komen ze jaarlijks langs om te bespreken hoe het is gegaan en hoe we het volgende jaar nog beter kunnen samenwerken. We nemen dan

ook technologische veranderingen en wensen door. Zo houden we het contact warm en blijven we samen ontwikkelen.’

Nog soepeler samenwerken binnen Hendriks

Hendriks Bouw en Ontwikkeling werkt op twee vlakken samen met UHUW: als bouwbedrijf (Hendriks Bouw) en als installateur (Hendriks Techniek). ‘De lijntjes waren al kort bij ons,’ legt Jeffrey uit. ‘Toch zat er nog best veel tijd in het afstemmen tussen de twee bedrijfstakingen en het doorsturen van informatie. Dit gebeurde nog veel fysiek. Met het systeem van UHUW hebben we de tekeningen en informatie snel digitaal klaarstaan voor beide bedrijfsonderdelen. En we kunnen met één druk op de knop de bestellijst voor de leverancier uitdraaien.’ ‘Dit zorgt voor nog kortere lijntjes en een sneller bouwproces. Met als resultaat: minder faalkosten.’

Grip op keuzemogelijkheden

Bouwbedrijven en installateurs kunnen de digitale showroom op maat laten inrichten, passend bij het nieuwbouwproject. Ze kunnen de wensen van de kopers en de technische mogelijkheden perfect op elkaar laten aansluiten.

‘Dat is ideaal voor ons,’ vertelt Jeffrey. ‘We hebben bij Hendriks veel seriematige bouwprojecten, waarbij heel specifiek maatwerk per koper niet altijd mogelijk is. Daar kunnen we de digitale showroom op inrichten, met duidelijke kaders. We kijken naar de wensen van de kopers en stellen een basisinrichting in met een aantal variaties. Zo bieden we de koper keuzes én blijft het procesmatig beheersbaar voor ons.’

Advies op maat voor kopers

Bij de start van een project laten Hendriks en UHUW de kopers kennismaken met de digitale showroom. UHUW legt dan uit hoe het werkt. Daarna kunnen kopers vrijwel direct aan de slag. De showroom is 24/7 open en kopers kunnen hun keuze maken wanneer zij dat zelf willen.

‘UHUW neemt het contact met de kopers over het sanitair volledig over,’ legt Jeffrey uit. ‘Dat ontzorgt mij als kopersbegeleider enorm.’





Hendriks maakt 't voor generaties.

Al 100 jaar werkt Hendriks aan de wereld van morgen. Hun visie: We hebben de aarde in bruikleen van de volgende generaties en daar moeten we zorgvuldig mee omgaan. Daarom maken we slim gebruik van nieuwe technologieën, bouwen we sociaal voor uiteenlopende behoeften en maken we bij alles wat we doen de duurzame keuze.

En kopers zijn er ook blij mee. Voor informatie hoeven ze de deur niet uit. Dat staat allemaal in het systeem. En hebben ze vragen en opmerkingen, dan is UHUW gemakkelijk te bereiken.'

'Komt een koper er digitaal niet uit, dan staat een specialist van UHUW klaar om de koper bij ons op kantoor te helpen. Zo kunnen kopers naar een vertrouwde plek om persoonlijke begeleiding te krijgen. Ook het ondersteunen van kopers is maatwerk.'



UHUW is een gewoon
fijne partner om mee
samen te werken. **Altijd
gericht op samen
ontwikkelen.**

Elektra: voor de toekomst

Jeffrey ziet de voordelen van de koperskeuze elektra: 'Dit biedt nog meer maatwerk en keuzevrijheid voor kopers. Ze kunnen dit onderdeel dan ook vanuit huis regelen. Nu komen ze hiervoor naar kantoor en tekenen we samen de elektrapunten in. Als ze dit digitaal regelen, spaart dat flink wat tijd voor de koper en voor mij als kopersbegeleider. We weten wat de elektramodule inhoudt en kijken intern of en hoe we dit in de toekomst kunnen toepassen.'

Van bouwtekening naar tevreden kopers, **UHUW zorgt ervoor!**

Wilt u nieuwbouwwoningen compleet naar de wens van de koper realiseren, met een korte doorlooptijd en zelf geen omkijken hebben naar de techniek en de kopersbegeleiding? Dat kan via Uw Huis, Uw Wensen.

Uw Huis, Uw Wensen is een online showroom - www.uhuw.nl - waarmee kopers van nieuwbouwwoningen delen van hun huis vroeg in het aankoopproces inrichten naar hun eigen wensen. Denk aan het maken van keuzes in sanitair, radiatoren, elektra en ventilatie. Hierdoor hebben bouwbedrijven en installateurs snel inzicht in meerwerk en kosten. En tevreden kopers. Het initiatief is uniek in Nederland en opgezet door installateurs.

Waarom kiezen voor Uw Huis, Uw Wensen?

UHUW werkt uitsluitend in opdracht van installateurs. Als aannemer of projectontwikkelaar levert u de tekeningen aan en vanaf daar zorgen wij, samen met uw installatiebedrijf, voor een gestroomlijnd proces, waarin de kopers in de digitale showroom in alle vrijheid – maar binnen de technische mogelijkheden – hun badkamer en toiletruimte inrichten of het elektraplan voor hun gehele woning samenstellen. En via het UHUW Dashboard heeft u inzicht in de voortgang.

Meer weten?

Bouwbedrijven die een project willen onderbrengen bij Uw Huis, Uw Wensen kunnen contact opnemen via: 015-2682569 of info@uhuw.nl
We komen persoonlijk bij u langs om de werkwijze toe te lichten.
Voor meer informatie zie ook www.uhuw.nl/bouwbedrijven

**Doet u met
ons mee?**
[www.uhuw.nl/
bouwbedrijven](http://www.uhuw.nl/bouwbedrijven)

Voordelen voor bouwbedrijven

- Hoger rendement door meer meerwerk en minder faalkosten
- Kortere doorlooptijd doordat alle kopers tegelijk in de digitale showroom kunnen en al vroeg hun keuzes doorgeven
- Relevante informatie voor bouw en afrekening snel beschikbaar
- Alle partijen rond het nieuwbouwproject zijn betrokken
- UHUW zorgt voor de invoer van de basistekeningen en koppelt de bouwnummers online aan de kopers
- UHUW neemt de kopersbegeleiding over van gekozen disciplines
- Koppeling mogelijk met woningdossiers
- Het UHUW team bestaat uit installateurs en projectcoördinatoren: we weten waar we het over hebben en adviseren kopers zelfstandig
- We lopen voorop in de techniek
- Alleen A-merk artikelen in ons assortiment
- De woning is naar wens ingericht bij oplevering
- IFC plug-in: automatische link tussen tekenmodellen. Efficiënt, snel en foutloos
- Duurzaam door onder meer A-merken, minder transport en minder documentatie
- UHUW Dashboard: op elk gewenst moment inzicht in de eigen projecten en directe toegang tot documenten
- We zorgen voor tevreden kopers!



”

Werken met de specialisten van UHUW is als werken met collega's.

SVEN SCHIPPERS



‘De ontwikkeling staat nooit stil bij UHUW’

Roel Breman Installatiebedrijf B.V. is vanaf de oprichting lid van de coöperatie Uw Huis, Uw Wensen. Ze plukken niet alleen de vruchten van de digitale showroom, ze zorgen zelf ook voor flinke verbeteringen voor de coöperatie. Een mooi voorbeeld van krachten bundelen en kennis uitwisselen.

We spraken met directeur-eigenaar Rex de Koning en projectvoorbereider Sven Schippers over uitdagingen aangaan en voorop blijven lopen.

Geen uitdaging te groot

Bij dit familiebedrijf met enorm betrokken medewerkers, gaan kwaliteit en plezier hand in hand. ‘Dat is in mijn ogen de voorwaarde om iedere keer weer tot een succesvol eindproduct te komen,’ vertelt Rex.

Sven knikt instemmend: ‘We gaan nooit iets uit de weg. Hoe groot de uitdaging ook is, we doen altijd ons uiterste best. Nooit stug, maar altijd meedenkend en meegaand.’

Samenwerking met UHUW

‘We waren voor de oprichting van de coöperatie met zeven installateurs,’ vertelt Rex. ‘Natuurlijk was het in het begin

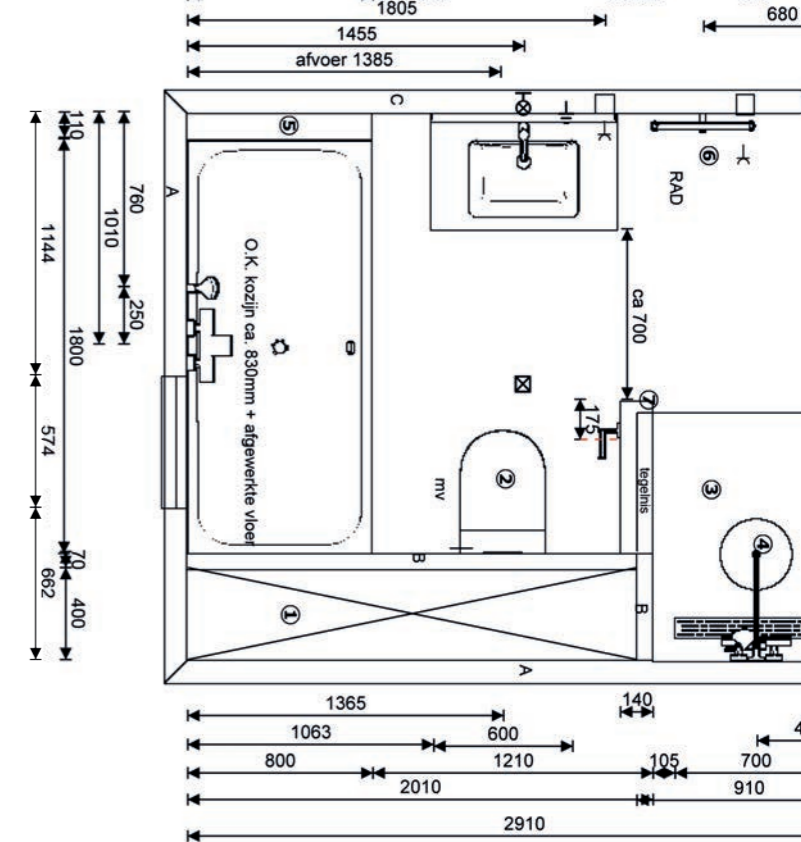
zoeken, maar we groeiden snel. En er zit nog steeds groei in. We zijn lid geworden, omdat we direct zagen dat het digitale systeem voor een efficiëntieslag in de werkprocessen zou zorgen. We kunnen alles wat in het systeem verwerkt wordt aan tekeningen, offertes en bestellijsten direct overnemen in onze werkvoorbereiding. Dat werkt heel handig’

‘En we geloven ook echt in het concept dat een koper vanuit huis keuzes kan maken en dat het systeem direct duidelijkheid geeft over de mogelijkheden en het kostenplaatje. Het past wel een beetje bij hoe wij zo’n twintig jaar geleden werkten. Maar dan met een fysieke showroom.





De specialisten van UHUW hebben **kennis van inrichten, producten én techniek.**



Het is een gemiste kans als een bouwbedrijf niet voor UHUW kiest.

We gaven de kopers toen al gelijk inzicht in de kosten en de mogelijkheid om ter plekke aanpassingen te doen. Nu kan dat in de digitale omgeving nog veel beter. De showroom van UHUW is 24/7 open en mensen kunnen hun keuzes aanpassen wanneer ze maar willen.'

Maatwerk voor installateurs

Installateurs kunnen de showroom per project inrichten: samen met het bouwbedrijf bepalen ze de mogelijkheden voor de koper.

Rex: 'Het programma biedt ons veel keuzevrijheid. We bepalen zelf met welke leveranciers we willen werken. En we kunnen vooraf duidelijk de bouwkundige randvoorwaarden aangeven.'

Sven vult aan: 'Omdat we vooraf de afspraken heel duidelijk vastleggen, hoeven we achteraf niet bij te sturen. De koper kan alleen dat kiezen wat technisch mogelijk en wenselijk is. Dit maakt mijn werk een stuk gemakkelijker. Wat uit het systeem komt, klopt gewoon. Ik kan met vol vertrouwen werken. We hebben

het ook veel meer in eigen beheer en de lijnen zijn kort. Bij een fysieke showroom zit er nog een partij tussen. Nu schakelen we direct met UHUW.'

Samenwerken met echte specialisten

'En dat schakelen met UHUW is heel gemakkelijk,' vertelt Sven. 'Het voelt alsof ik met collega's samenwerk in plaats van met een externe partij. UHUW neemt het contact met de koper voor ons volledig over. En dat is ook beter. Bij hen staat de koper echt centraal. De specialisten kunnen tot op detail adviseren over de inrichting en de producten. En ze hebben ook nog bouwtechnische kennis. Dat praat niet alleen fijn, het zorgt er ook voor dat het hele proces heel soepel en gestroomlijnd loopt. En ik kan me volledig focussen op het installatiewerk. Dat maakt de samenwerking zo sterk.'

Soepel samenwerken met bouwbedrijven

UHUW zorgt voor strakke processen tussen installateur en bouwbedrijf. Rex vertelt: 'De hele showroomprocedure staat uitgeschreven. Alles wordt

nauwkeurig beheerd door UHUW. Ze hebben contact met de klant en met het bouwbedrijf. Daar zitten wij niet meer tussen. En de verrekening die wij met het bouwbedrijf hebben, loopt ook gestroomlijnd. Er komt een overzichtslijst voor het bouwbedrijf en de externe partijen en het klopt altijd tot op de cent.'

'Door de directe communicatie tussen UHUW en de aannemer en de heldere afspraken, is er veel minder kans op fouten,' vult Sven aan.

Voorop blijven lopen

UHUW is altijd bezig met innoveren. En Roel Breman draagt daar graag aan bij met nieuwe ideeën, zoals de

IFC plug-in die Sven heeft ontwikkeld. Met deze plug-in heeft UHUW met één druk op de knop een nul-tekening beschikbaar voor het sanitair-tekenpakket. En kunnen installateurs met één druk op de knop de gekozen badkamer indelingen met het gekozen sanitair weer terugzetten in het bouwkundig (BIM) model. Een flinke efficiëntieslag.

Samen ontwikkelen en altijd voorop in de ontwikkeling blijven lopen, daar gaan we met de coöperatie voor.

Nieuwsgierig naar hoe dit precies werkt? Op de volgende pagina vertelt Sven alles over de werking en de voordelen voor installateurs en bouwbedrijven.



IFC plug-in

Met één druk op de knop van bouwtekening naar nul-tekening en weer terug.

LEES MEER



IFC plug-in: automatische link tussen tekenmodellen. Efficiënt, snel en foutloos.



Nameten en overtekenen hoeft niet meer!

Sven Schippers van Roel Breman heeft een tekenplug-in, de IFC plug-in, ontwikkeld waarmee UHUW met één druk op de knop een bouwtechnische tekening omzet naar een nul-tekening voor in de digitale showroom. Na aanpassingen door de koper, plaatst de installateur de tekening weer één op één terug in het BIM-model. Efficiënt, snel, foutloos én exclusief beschikbaar voor gebruikers van UHUW. Sven vertelt hoe deze plug-in het werkproces voor alle partijen versnelt en foutmarges minimaliseert.

Werken vanuit één model

'De IFC plug-in elimineert tijdrovende handelingen als nameten, overtekenen en controleren,' legt Sven uit. 'En het minimaliseert interpretatieverschillen door te werken vanuit één centraal tekenmodel. Dit model wordt automatisch omgezet naar het juiste format, waardoor alle partijen altijd dezelfde informatie hebben. Voor UHUW en installateurs betekent dit dat alleen de sanitaire ruimtes per bouwnummer worden gebruikt, terwijl het bouwbedrijf het totaalplaatje behoudt.'

In drie stappen klaar

1. De installateur exporteert de sanitaire ruimtes uit het BIM-model.
2. De plug-in zet dit om naar een nul-tekening per bouwnummer voor in de digitale showroom.
3. Na de keuzes van de koper zet de installateur de tekening weer om naar een technische bouwtekening voor in het BIM-model.

Voordelen voor installateurs en bouwbedrijven

De IFC plug-in versnelt de werkprocessen en zorgt voor een nauwkeurige uitwisseling van gegevens. Installateurs en bouwbedrijven kunnen zo nog efficiënter samenwerken. UHUW biedt hiermee als enige partij een compleet sanitair model, inclusief alle gekozen sanitair op de juiste positie in het BIM-model.

Hoe is de IFC plug-in ontstaan?

De wens voor een automatische link tussen tekenmodellen en -programma's bestond al binnen de coöperatie. Het is eerder alleen niet gelukt om dit te creëren.

'Ik ben verder gaan kijken en kwam op een andere benadering uit,' vertelt Sven. 'Ik heb me alleen gericht op de sanitaire ruimtes per bouwnummer in plaats van complete modellen met elkaar te combineren. En dat bleek succesvol.'

Is het al in werking?

De basis staat klaar. De specialisten van UHUW volgen binnenkort een cursus en daarna kan het eerste project met de IFC plug-in starten. Sven blijft ondertussen testen en doorontwikkelen: 'Natuurlijk willen we kijken of we dit straks ook kunnen toepassen op de Koperskeuze Elektra.'

De voordelen

- Tijdbesparing
- Inperking van foutmarges
- Eenduidige werkwijze voor alle partijen



De digitale showroom van Uw Huis, Uw Wensen is gericht op keuzevrijheid: de koper moet de badkamer precies naar wens kunnen inrichten. Dat kan alleen als er ook genoeg keus is. De topmerken Sanibell en Hotbath bieden die keus. Beide bedrijven investeren veel in complete assortimenten, kleur en de perfecte kleurafstemming.

Topmerken: Sanibell en Hotbath

Hotbath

Puur vakmanschap in kranen

Hotbath wijdt zich met een internationaal team van specialisten volledig aan het ontwerpen en produceren van kranen en douches. Met technologie, ontwerp en kleur biedt Hotbath iedere koper een uitzonderlijke ervaring.

We spraken Jeroen Kok, manager sales, over de kracht van kleur, Italiaanse ambacht en de voordelen van werken met Uw Huis, Uw Wensen.

Drie werelden in één kraan

Jeroen: 'We pakken het beste van drie werelden: In Italië werken we met 's werelds beste specialisten die met pure ambacht echt unieke kranen maken. De technologie voor het binnenwerk komt uit Duitsland en met Nederlandse ontwerpen zorgen we voor een perfecte aansluiting op de wensen van de Nederlandse markt.'

Zo is niet alleen iedere kraan een beleving om te zien. Ook functioneel zit het ijzersterk in elkaar: de hendels zijn soepel, je regelt de waterstroom precies zoals je wilt en de kranen gaan jarenlang mee.

Van allemansvriend tot een tijdloze kraan

Of een koper nu een kraan zoekt die naadloos in elke badkamer past of een uniek exemplaar die de show steelt, Hotbath heeft het. Allemaal tot in detail met zorg en aandacht gemaakt en met de hand afgewerkt. Zo is iedere kraan uniek. En iedere kraan heeft een mooi verhaal. De namen

van de series refereren allemaal aan vriendschap: Archie, Gal, Cobber, Buddy, Mate. Passend bij hoe Hotbath vanuit een jongensdroom en vriendschap is ontstaan én kenmerkend voor hoe het merk met leveranciers én klanten omgaat – samen creëren, met vertrouwen in elkaar.

Trendsetter in kleur

Nederlanders stappen steeds meer af van de veilige chroomkleuren. En dan zijn de kranen van Hotbath een logische keuze. Jeroen legt uit: 'We waren het eerste merk met 15 verschillende kleuren kranen, allemaal met een eigen uitstraling. Zo heeft de koper niet alleen de keuze uit verschillende stijlen, ze kunnen ook precies de juiste kleur en afwerking kiezen van wastafelkraan tot doucheset. Dit zorgt voor eenheid en geeft dat fijne wellnessgevoel in een badkamer.'



UHUW en Hotbath: altijd een badkamer op maat

In de digitale showroom van UHUW kunnen kopers hun badkamer volledig naar wens inrichten. Hier past Hotbath perfect bij met het uitgebreide assortiment. 'We kunnen kopers die via UHUW komen beter helpen, vertelt Jeroen. 'Ons assortiment wordt goed weergegeven in de digitale showroom en de meeste kopers maken hier direct een keuze. Als ze een product toch in het echt willen zien, kunnen ze bij ons langskomen. Ze zijn dan vaak al goed voorbereid zodat wij veel gerichter kunnen adviseren.'

Samenwerken voor succes

Jeroen is enthousiast: 'De digitale showroom is een succesvol verkoopkanaal voor ons. Niet alleen om het grote bereik, maar ook om de manier van werken.'

'UHUW zorgt voor verbinding tussen de verschillende partijen in de nieuwbouwwereld. We hebben technische trainingen gegeven aan de installateurs, zodat ze precies weten hoe onze producten werken. Alles om de consument het allerbeste te bieden aan kwaliteit, service en gemak.'

Sanibell Perfect afgestemd op de Nederlandse markt

Sanibell staat bekend om haar zelf ontworpen brede assortiment badkamermeubelen, wastafels en nu ook kranen. Het bedrijf is volledig gericht om tot in detail te voldoen aan de behoefte van de klant met maatvoering, kleur en design.

We spraken Rens de Jong, commercieel directeur en mede-eigenaar, over de kenmerken van de Nederlandse markt, het belang van kleur en de samenwerking met Uw Huis, Uw Wensen.



Van Italiaanse trends naar Nederlandse wens

Italië is dé plek waar badkamertrends vandaan komen. Stuk voor stuk prachtig maar vaak niet geschikt voor de Nederlandse badkamer. Sanibell speelt daarop in en ontwikkelt badkamermeubelen voor de Nederlandse markt waarbij de behoefte met het aanbod is samengebracht.

Rens de Jong legt uit: 'Badkamers in Nederland zijn relatief klein vergeleken met badkamers in het zuiden van Europa. Maar Nederlanders willen wel luxe en comfort. Daar ligt onze specialiteit: het creëren van functionele en stijlvolle oplossingen die perfect passen in Nederlandse badkamers.'

Nieuw: IVY kranen, voor een nog completer aanbod

Met een volledig assortiment grotendeels uit voorraad leverbaar, biedt Sanibell voor iedere koper een passende oplossing.

Van volledig op maat gemaakte ontwerpen tot complete sets in vier verschillende merken: Bliss, INK, Proline en Basic Line.

Een badkamer bestaat uit meer dan alleen een badkamermeubel opstelling. Om een nog completer aanbod te kunnen bieden heeft Sanibell onlangs het kranenmerk IVY gelanceerd.

Het nieuwe merk biedt met de series Bond, Pact, Concord en Tribe een complete collectie bad- en douchekranen in diverse opbouw- en inbouwvarianten, wastafelkranen, accessoires en fonteinkranen.



Het belang van kleur

De IVY kranen zijn minimalistisch, innovatief en perfect te matchen met het gehele Sanibell assortiment. En juist dat laatste is cruciaal, benadrukt Rens. 'Kopers verwachten vaak dezelfde kleur wanneer ze producten van verschillende merken kopen maar binnen een kleur zijn verschillende schakeringen mogelijk. Onze oplossing: een volledig assortiment waarbij de kleuren een match vormt met de producten uit onze eigen merken. Zo kunnen kopers moeiteloos alles perfect op elkaar afstemmen, zonder teleurstellingen.'

UHUW en Sanibell: een goede wisselwerking

Rens is enthousiast over de samenwerking: 'UHUW belichaamt precies waar wij voor staan – vrijheid van kopers om hun eigen badkamer samen te stellen.'

'UHUW creëert voor ieder project een showroom op maat met daarin onze verschillende merken die passen bij dat project. Het is een goede wisselwerking. Zij beschikken over ons complete assortiment en onze producten komen gericht onder de aandacht bij de kopers.'

'Mensen verlangen steeds meer keuzevrijheid bij het inrichten van hun badkamer. Daarom bieden we bij UHUW losse elementen aan waarmee kopers naar eigen wens kunnen combineren. Ze hebben de zekerheid dat alles bij elkaar past, in ontwerp én kleur.'


























Soepele samenwerking: UHUW is snel en scherp

Rens ervaart de samenwerking met het team van UHUW als heel prettig: 'Ze houden alle productinformatie goed up to date. Zo zijn onze producten altijd direct en goed vindbaar voor de koper. En ze onderscheiden zich met duidelijke rapportages. We hebben altijd een goed inzicht in de omzet.'

'Naast dat de verkoop goed loopt, zorgt het ook voor een soepelere samenwerking met kopers. We merken dat ze nog wel graag langskomen om bepaalde meubels te bekijken, maar de kopers komen nu veel beter voorbereid en met gerichte vragen naar ons Experience & Inspiration Center. Ze hebben zich al verdiept in de mogelijkheden en hebben een voorselectie gedaan.'

Over de merken

UHUW kiest altijd voor A-merken, die zich met plezier bij ons aansluiten. Met elkaar zorgen we dat de kopers altijd kunnen rekenen op een up-to-date aanbod met de nieuwste trends. Dit zijn de merken met wie wij samenwerken in onze digitale showroom:

 www.grohe.nl	 www.villeroy-boch.nl	 www.geberit.nl	 www.novellini.nl	 www.duravit.nl
 www.hansgrohe.nl	 www.easydrain.nl	 www.looox.nl	 www.laufen.nl	 www.hueppe.com
 www.vasco.eu	 www.wisa-sanitair.com	 www.hansanederland.nl	 www.vanrijnproducts.nl	 www.masterwatt.com
 www.detremmerie.nl	 www.geesa.com	 www.clou.nl	 www.uponor.nl	 www.alpha-innotec.nl
 abb.nl/lowvoltage	 busch-jaeger.nl	 inkbadkamermeubelen.nl	 prolinebadkamermeubelen.nl	 hotbath.nl

UHUW team

Het team van Uw Huis, Uw Wensen bestaat uit gedreven collega's die van hun vak houden. Met kennis van zaken, ervaring en enthousiasme werken zij met veel plezier samen met kopers, installateurs, bouwbedrijven en projectontwikkelaars. Dit is ons fijne team:



Astrid le Poole-Geenen
Bestuursvoorzitter
Astrid@uhuw.nl



Petra Leenders
Hoofd projectcoördinatoren
Petra@uhuw.nl



Celina van der Helm
Projectcoördinator
Celina@uhuw.nl



Patty Bunnik
Projectcoördinator
Patty@uhuw.nl



Joke Bleijenbergh
Projectcoördinator
Joke@uhuw.nl



Katja Schrijver
Data manager
Katja@uhuw.nl



Moniek van Schaik
Projectcoördinator
Moniek@uhuw.nl



Edith Mulder
Projectcoördinator
Edith@uhuw.nl



Jessica Bakker
Administratief medewerker
Jessica@uhuw.nl



Monique van den Berg
Projectcoördinator
Monique@uhuw.nl



Karin Buis
Projectcoördinator
Karin@uhuw.nl

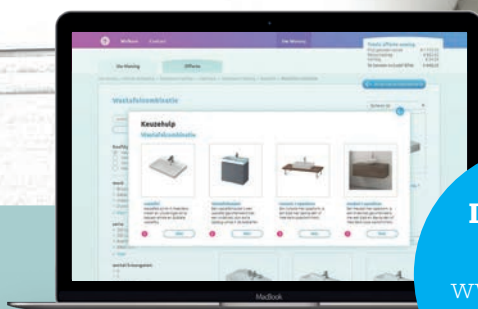


Stefan van Maasackers
Adviseur
Stefan@uhuw.nl



UW HUIS UW WENSEN

MEER DAN EEN DIGITALE SHOWROOM



**Doet u met
ons mee?**
www.uhuw.nl/
participeren

Contact

Heeft u vragen naar aanleiding van ons magazine? Neem direct contact met ons op.

t: 015 268 25 69

e: info@uhuw.nl

i: www.uhuw.nl

Uw Huis, Uw Wensen BV

Bedrijfsverzamelgebouw Radex

Kamer 1.57

Rotterdamseweg 183C

2629 HD Delft

uhuw.nl

UHUW richt voor installateurs hun eigen online showroom in, waar kopers van nieuwbouwprojecten zelf hun sanitaire ruimtes of het elektraplan voor de gehele woning online kunnen samenstellen. Daarmee ontzorgen wij bouwbedrijven, installateurs én kopers.